



Plan commercial en résumé

Mme SAUVESTRE CATHERINE
22 RUE DES JUDELLES
HAMEAU DE L'OCEAN
44350 ST MOLF
06.07.06.68.79 - 02.40.90.22.34
sauvestre.catherine@wanadoo.fr



LA VENTE

Quels soient vos objectifs, le plan commercial FREDERICM peut vous aider à les atteindre grâce à une double opportunité, la vente des produits et le management de distributeurs.

Développer votre propre base de clients:

Grâce aux méthodes de développement clientèle, à plus de 1000 références produits de consommation courante et des prix très attractifs, vous avez tout en mains pour fidéliser votre réseau de clients. Vous choisissez les méthodes qui vous correspondent le mieux. Les bénéfices sur la vente sont appelés remises et peuvent aller jusqu'à 30 % du prix TTC client. En plus selon votre Volume d'Affaires vous pouvez bénéficier de commission complémentaire de 5 à 25 %.

La Remise :

C'est la différence entre le prix client et votre prix d'achat.

Bonus ou commissions complémentaires sur vos ventes :

Elles sont calculées sur une Base de Remise en fonction de votre Volume d'affaires, FREDERICM vous les reverse par chèque ou virement tous les mois.

Exemple* :

Vous avez réalisé un chiffre d'affaires TTC client de 1000 euros, vous passez votre commande à FREDERICM qui vous livre en 48h et votre prix d'achat TTC sera de 700 euros donc vos bénéfices nets sur la vente sont de 300 euros. (300 € de remise)

Dans notre exemple, vous avez donc passé une commande à FREDERICM de 700 euros TTC qui apporte aussi des points appelés VA et BR (ici environ 600 VA et 600 BR. Votre commission complémentaire sera de 5 % de votre Base de Remise (BR) soit (5 % de 600) 30 €

Le Total de vos gains pour 1000 euros de vente client (TTC) est de 330 euros.

**Ces chiffres sont donnés à titre d'illustrations, ils peuvent être différents selon les produits*

Barème des commissions complémentaires :

A chaque produit sont attribués des VA et des BR, les points VA servent à définir un niveau de qualification. Les commissions complémentaires sont un % calculé sur les BR. En fonction du nombre de points VA que vous avez réalisé sur un mois vous bénéficiez d'un % sur vos BR.

Vous avez réalisé*	500 VA	vous bénéficiez de	05 %	sur vos BR
-----	1250 VA	----->	10 %	sur vos BR
-----	2500 VA	----->	15 %	sur vos BR
-----	4500 VA	----->	20 %	sur vos BR
-----	7000 VA	----->	25 %	sur vos BR

**Les VA des distributeurs que vous avez parrainé ce cumulés aux VA de vos vente.*

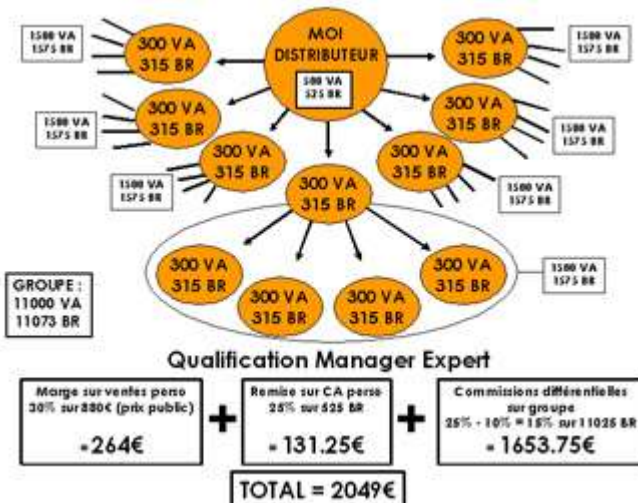


Le Recrutement et le Management

Vous pouvez développer une entreprise nationale ou même internationale. Avec FREDERICM vous travaillez avec l'une des meilleures entreprises françaises. Bien que la vente des produits puisse vous apporter un revenu très confortable, le marketing de réseaux permet de développer des équipes de vente partout où FREDERICM est implanté. Avec FREDERICM, recruter, animer et manager une équipe devient un plaisir.

RECRUTEMENT ou « Le Parrainage »

Partager cette opportunité commerciale autour de vous, mettre en place, aider et animer vos équipes de distributeurs est un moyen qui vous permettra de développer des revenus très importants. Grâce à vous, les produits FREDERICM sont commercialisés en plus grande quantité, donc FREDERICM vous attribue des commissions d'animation ou commissions groupe. Elles sont calculées en fonction du Volume d'Affaire total de votre groupe (VA) et des VA de chacun des distributeurs que vous avez recrutés. Ce plan de commissionnement complexe est géré informatiquement et permet à chacun de gagner de l'argent en fonction de son travail.



L'exemple ci-contre représente les gains que vous percevez si vous avez 7 groupes de distributeurs qui réalisent 1500 VA chacun et que vos VA personnel sont de 500.

Le nombre de distributeurs et les volumes d'affaires sont donnés ici à titre d'exemple, vous pouvez très bien parrainer autant de distributeurs que vous désirez.

Les gains présentés ici, supérieur à 2000 € sont réalisés régulièrement par des distributeurs, pour information M. Seyve Patrick à déjà perçu des commissions supérieures à 4000 €

Le système de Formation

Pour vous aider au développement de votre activité, FREDERIC M a mis en place des outils de logistique.

Le site Internet réservé aux distributeurs avantagesfm : vous y trouverez des vidéos, les promotions clients ou distributeurs et le suivi de votre activité avec possibilité de passer vos commandes en ligne.

Des réunions d'affaires sont organisées dans différentes régions pour vous aider à développer vos revenus.

AX101 est un site de formation privé au groupe Seyve qui réunit des modules de formation audio, vidéo et des outils en téléchargement comme le plan d'action Bio500.

Suivi téléphonique gratuit en fonction de vos objectifs, il est organisé par votre équipe de soutien.

Magazine FMactu gratuit pour suivre l'évolution de la société, voir les promotions mensuelles, les témoignages de réussites ou des infos produits.



EN DEVENANT DISTRIBUTEUR FREDERIC M VOUS BENEFICIEZ DE NOMBREUX AVANTAGES.

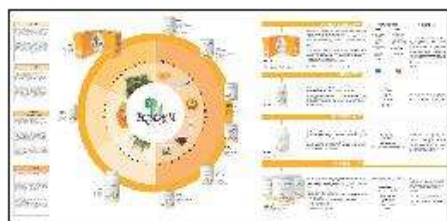
- VOUS RECEVEZ AUTOMATIQUEMENT FREDERIC M ACTUALITÉS.
- VOUS DÉCOUVREZ LA SOCIÉTÉ AVEC FREDERIC M.COM.
- VOUS TRAVAILLerez EFFICACEMENT AVEC AVANTAGESFM.COM.
- VOUS DISPOSEZ D'UNE AIDE AU DÉMARRAGE POUR BIEN DÉBUTER.





EN DEVENANT DISTRIBUTEUR FREDERIC M VOUS ACCÉDEZ À TOUS LES OUTILS QUI VOUS FERONT RÉUSSIR.

• VOUS DISEZ DE NOMBREUX SUPPORTS DE TRAVAIL.



Kit de démarrage et plus encore...

Afin d'être rapidement efficace, FREDERIC M a mis en place un kit de démarrage, votre fond de commerce pour seulement 25 euros. Ce kit contient entre autre des catalogues, des bons de commandes clients, un guide technique des produits, des aides à la vente et un paquetage d'échantillons...

Dès votre démarrage vous aurez accès au site de logistique et comme tous les distributeurs du groupe Seyve, vous aurez aussi un accès au site de Formations en ligne AX101.com, aux news et aux différents plans d'actions qu'il a personnellement mis en place.

L'agrément distributeur :

Cet agrément vous permet d'être enregistré auprès de FREDERIC M et de recevoir vos codes d'accès aux différents sites. A noter que chez FREDERIC M vous bénéficiez d'une liberté et d'une totale indépendance. De ce fait, rien n'est obligatoire et vous n'avez pas de cotisation annuelle à payer.

Que ce soit pour arrondir vos fins de mois ou pour créer une véritable entreprise, la première étape est de commander dès maintenant votre kit de démarrage.

En résumé

La Société :

FREDERICM est une entreprise française qui bénéficie de 20 ans d'expérience dans la vente directe. Elle est une des rares entreprises à maîtriser les produits de la conception à la distribution en passant même par la fabrication et la culture de certaines matières premières.

Les produits :

Une large gamme de produits qui répondent aux attentes de tous, produits de beauté, maquillage, parfums, bijoux et même des shampoings ou des gels douches. Une qualité extraordinaire pour des prix inférieurs à ceux du marché traditionnel.

Les Gains sur la vente :

Dès le début de votre activité, les gains sur la vente appelés remise, permettent de générer des profits intéressants. 20 à 25 % pour la nutrition et de 25 à 30 % sur toutes les autres gammes.

L'évolution :

Avec le marketing de réseau vous avez l'opportunité de créer une entreprise aux dimensions internationales et de percevoir des revenus bien supérieurs à ceux des cadres d'une entreprise classique.

La liberté et l'indépendance :

Être son propre patron et gérer sa propre activité en fonction de ses objectifs, que ce soit pour un simple complément de revenus ou pour créer une carrière professionnelle.

Les formations :

Formations produits, vente, management... Avec nos systèmes de formations à distance vous avez toutes les chances de votre côté.

Les outils :

Avoir une bonne opportunité au bon moment et des outils pour la développer est important, que ce soit pour la vente ou la création d'équipes, vous pourrez utiliser des outils efficaces et accessibles.

Des voyages & des challenges :

Chaque année des challenges sont organisés et accessibles à tous les distributeurs qui font preuve de professionnalisme.

VOUS :

Il est maintenant temps de penser à vous, à ce que vous désirez obtenir avec cette opportunité d'affaire. Un complément de revenus, une activité à temps choisi ou une création d'entreprise... Avec FREDERICM tout est possible

Complément d'informations:

Vidéo présentation : www.ax101.com/fm.wmv

Votre Kit de démarrage

Démarrez votre activité dès demain : FREDERICM a mis en place un kit de démarrage qui contient les bons outils pour récolter rapidement les fruits de votre travail. Ce kit d'une valeur de 25 euros (+ 7 € de port) sera votre fond de commerce.

Pour recevoir votre kit FREDERICM veuillez retourner le bon ci-dessous accompagné de votre règlement de 32 euros en chèque ou mandat. A réception de votre règlement nous vous ferons parvenir votre dossier rapidement.

Veuillez conserver ces informations qui seront nécessaires pour remplir votre agrément distributeur.

Votre distributeur Parrain est : Mme Sauvestre Catherine Nr AQ1811
Votre distributeur Privilégié est : SEYVE PATRICK n° AD9065

Découpez et retournez ce bon de réservation à :

Mme Sauvestre Catherine
22 Rue des Judelles
Hameau de l'océan
44350 St Molf - France

OUI, veuillez me faire parvenir mon kit de démarrage FREDERICM, je prends note que je reste libre de démarrer ou non mon activité et que cette commande ne m'engage à rien.

A Livré à :

Nom : Prénom :

Adresse :

Adresse complément :

Code postal : Ville :

Téléphone :

Email :

Quantité	Référence	Description	Prix unitaire	Total
1	STF00	Kit démarrage FREDERICM		25.00 Euros
		Livraison		7.00 Euros
		TOTAL TTC		32,00 TTC

RÈGLEMENT par : Chèque / Mandat

Date :

Signature :